

COPPEAD  
UFRJ



# MBA INTERNSHIP

Mestrado em Administração

2023/2024





## Otávio Figueiredo

Diretor do COPPEAD

“ O COPPEAD celebra seu jubileu de ouro com a chancela de excelência outorgado pela nota máxima na Capes. 50 anos olhando para o futuro das empresas e da sociedade, contribuindo com o que existe de mais nobre, educação! Preparar profissionais para atuarem nos desafios estratégicos dos negócios provoca no COPPEAD uma busca contínua pela geração do novo conhecimento, que quando compartilhado, é capaz de contribuir com o avanço das instituições e do país. Apresento ao Mercado esta seleta turma, certo de que irão contribuir de forma inovadora, mas também aprenderão muito com os projetos nas empresas. Esta é a alavanca para o sucesso do Brasil, a verdadeira parceria entre Academia e Mercado para o avanço da Gestão. ”

## O Instituto

O COPPEAD é a escola de negócios brasileira com padrão internacional que auxilia pessoas e empresas em seus processos de transformação, a partir de um ensino integrado e orientado para uma atuação prática e crítica no mundo dos negócios.

Com mais de 50 anos de atuação em programas de educação executiva, a instituição já formou mais de 16 mil profissionais, líderes e protagonistas de suas organizações, contribuindo para o desenvolvimento do país e projeção de seus alunos no panorama global.

## Rankings, Associações e Acreditações







## Elaine Tavares

### Coordenadora do Mestrado

“O mestrado é um dos pilares centrais do COPPEAD, e ilustra o propósito da instituição de transformar pessoas e sociedades. Pioneiro no Brasil ao promover uma formação profunda, crítica e voltada para a construção de organizações sólidas e competitivas, o programa atravessou fronteiras ao se internacionalizar, servindo também como uma plataforma para futuros líderes globais. É com alegria que formamos mais uma turma de mestres comprometidos em gerar o impacto positivo que tanto precisamos.”

*Elaine T. Tavares*

## O programa de Mestrado

O COPPEAD é uma das melhores Escolas de Negócios do mundo e oferece o único mestrado em Administração do Brasil que segue os padrões internacionais de qualidade, tendo sido listado 11 vezes no Financial Times dentre os melhores programas do mundo.

- Aulas em inglês
- Alunos regulares e intercambistas do Brasil e do exterior
- Professores com doutorado e pós-doutorado
- Sólida base em negócios e tracks temáticos
- Programa gratuito
- Nota 7 de 7 na CAPES

## Pilares do Desenvolvimento



Competências  
cognitivas e  
comportamentais



Planejamento  
de carreira



Pesquisa de  
assuntos relevantes  
para o mercado



## Impacto Global

O COPPEAD foi o pioneiro na internacionalização da educação gerencial no Brasil e seu programa de Mestrado possui parcerias com até 42 escolas de negócios em todos os continentes.



## Programa de Intercâmbio

42 Business Schools nos 5 continentes



**+28** Business Schools





## Fábio Coelho

Presidente do Google Brasil

“ O Mestrado do COPPEAD foi fundamental para minha formação profissional. Como engenheiro, o COPPEAD me ajudou não apenas a construir ótimos relacionamentos, mas também no desenvolvimento de uma visão sistêmica e estruturada de como avaliar, planejar, gerenciar e entender as dinâmicas de indústrias e empresas. Ao longo da minha carreira como executivo, pude comprovar inúmeras vezes como o COPPEAD é um centro de excelência e referência de ensino. ”

Desde sua criação, o mestrado tem um propósito claro: formar executivos e empreendedores aptos para os desafios globais de conduzir as organizações do futuro.

A estrutura do programa não somente desenvolve competências técnicas e soft skills, mas também oferece ferramentas, projetos e oportunidades para o aluno se conectar com o mercado, para posteriormente ocupar posições de destaque.

## Coppeadianos notáveis



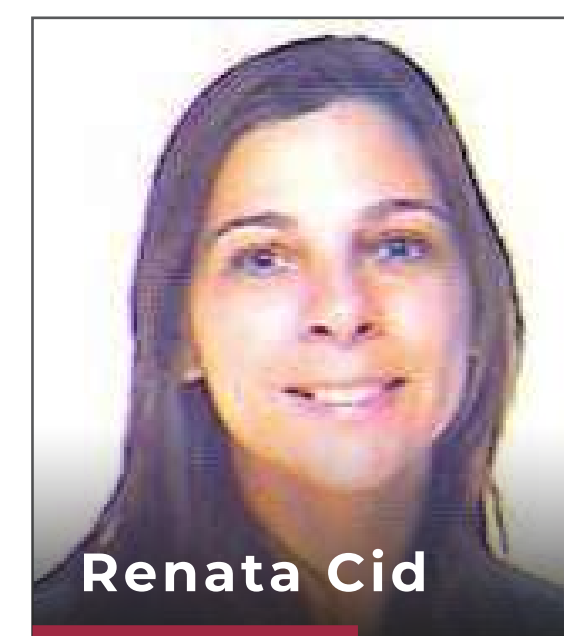
**Isabella Rizzo**  
VP Marketing and  
R&D LATAM  
Kraft Heinz  
Company



**Marta Wermelinger**  
Former Partnerships  
and Sustainability  
Director  
Ensina Brasil



**Marcelo Picanço**  
CEO Porto Seguro



**Renata Cid**  
Strategy and New  
Businesses  
Executive  
Manager Ipiranga



**Joris Steinberg**  
Vice Presidente  
Dutch Brazilian  
Chamber of  
Commerce



**Marcelo Möller**  
Global Director  
International  
Premium Beer  
Portfolio



**Andre Chiarini**  
Managing  
Partner na INFRA  
Partners



**João Carvalho de Miranda**  
Former Chairperson  
of the Board  
Votorantim

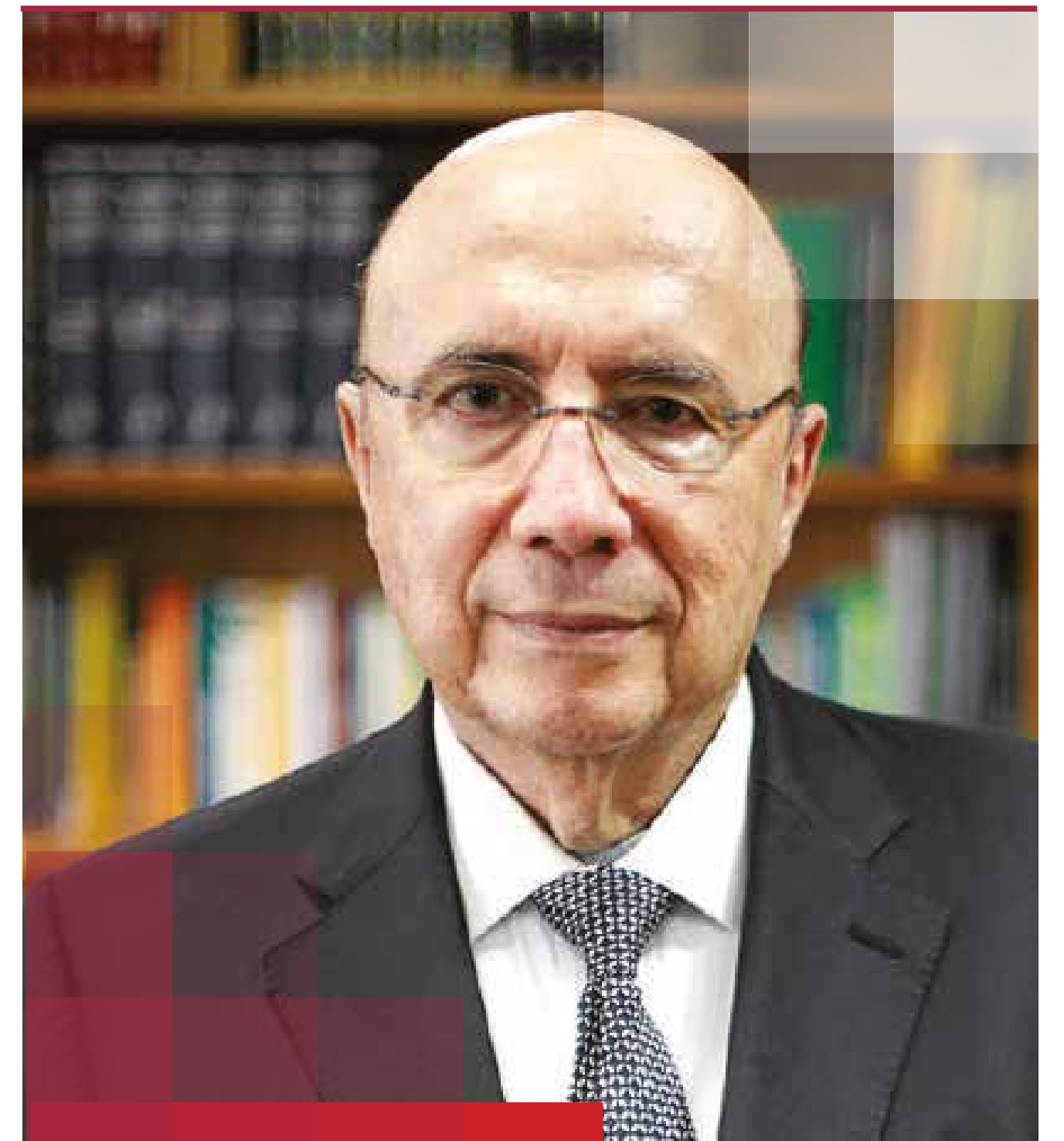


# UMA ESCOLA DE NEGÓCIOS BRASILEIRA RECONHECIDA GLOBALMENTE PELA EXCELÊNCIA

O COPPEAD é único em todos os sentidos: uma instituição que oferece programas de educação executiva de alta qualidade para profissionais do Brasil e do exterior e os ajuda a transformar suas carreiras.

*O caminho para a Excelência*

## COPPEAD WAY



O COPPEAD oferece programas de treinamento que preparam profissionais para cargos em qualquer lugar do mundo. Não tenho dúvidas de que o MBA que obtive aqui foi fundamental para minha formação acadêmica

**Henrique Meirelles**  
Ex-Ministro da Fazenda  
Ex-Presidente do  
BankBoston Alumnus



## Relacionamento com o Mercado

O COPPEAD é um parceiro estratégico de organizações que querem transformar seus negócios.

O programa de mestrado do COPPEAD é diferenciado, sendo uma das principais plataformas de contato da escola com o mercado, através de diversas iniciativas de desenvolvimento dos alunos e da própria recolocação após o programa.

- MBA Internship
- Networking Week
- Participação em disciplinas e desafios
- Participação em estudos específicos
- Cátedras de Pesquisa

## Parceiros Institucionais





## MBA Internship

O MBA Internship é um projeto temporário, de 8 a 12 semanas, oferecido por empresas parceiras, no qual o aluno selecionado trabalha contribuindo com seu treinamento em gestão de negócios. Essa é uma oportunidade da empresa endereçar um desafio específico, conhecer novos talentos e ainda se conectar com novas práticas e ferramentas de gestão.

### Proposta

Empresa envia para comitê a descrição do projeto e perfil desejado do candidato

### Inscrição

Os alunos se inscrevem nas vagas conforme orientação da empresa

### Seleção

A empresa conduz o processo seletivo e define modelo de contratação

### Projeto

Com a contratação, o profissional inicia suas atividades na empresa

- **Sem vínculo empregatício** – a empresa escolhe a melhor forma de contratação;
- **Vários escopos de projeto** - a sólida formação em gestão de negócios e diferentes backgrounds dos alunos permite uma variedade de projetos;
- **Flexibilidade nas etapas** - dentro de um horizonte temporal, a empresa gerencia a duração das etapas de seleção e do projeto.

## Empresas que já participaram







## Luiz Eduardo Baptista

Ex-presidente da Sky

“ O curso ensina como pensar de maneira estruturada. Todos os que passam por lá aprendem a entender como importantes mudanças afetam o ambiente competitivo e a dinâmica de seus mercados e certamente estão aptos a contribuir para a evolução das empresas onde trabalham. ”

## Conheça os Candidatos

- 10** Artur Pinho da Silva
- 11** Enrico Rogatto Rovetta
- 12** Hugo Lemos
- 13** Georgy Bubnenkov
- 14** Ivo Lamas
- 15** João Paulo de Moura Teixeira Leite
- 16** Leonardo Câmara de Araujo da Fonseca
- 17** Marcelo Martins Tachy
- 18** Pedro O. Espindola Cruz
- 19** Rafael Dellamora Ortiz
- 20** Roberto Van Meeuwen
- 21** Vitor Mendes Ferreira





# Artur Pinho da Silva

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Cultura Inglesa - São João de Meriti/RJ

Sócio e Gerente - 11/2013 - Presente

- Liderei o processo de implantação de duas unidades de ensino da Cultura Inglesa na cidade de São João de Meriti.
- Gestão Operacional e Financeira das duas unidades de ensino
- Gestão de equipe.
- Planejamento e execução das estratégias comerciais e de marketing local.
- Relacionamento com fornecedores e clientes.

✉ artur.pinhos89@gmail.com

in /artur-pinho-da-silva-a792131ba

☎ (21) 98883-2590

### Formação Acadêmica

- Universidade Federal do Rio de Janeiro -  
Direito - 2011

### Idiomas

- ● ● Inglês - Fluente

### Áreas de Interesse

- Consultoria Estratégica
- Banking
- Asset Management
- Private Equity
- M&A

### Hard Skills

- MS Office
- Eviews
- Python (focado em finanças)

### Soft Skills

- Adaptabilidade
- Solução de problemas
- Atitude Positiva
- Liderança
- Trabalho em equipe





# Enrico Rogatto Rovetta

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### IQVIA - São Paulo/SP

Especialista Sênior de Operações de Negócios -  
06/2021 – 02/2023

Consultor de Estratégia Sênior - 01/2021 – 05/2021

Consultor de Estratégia - 04/2018 – 12/2020

- Planejar, organizar e gerenciar as análises estratégicas para identificar tendências, chegando a conclusões e recomendações para os clientes
- Responsável por consolidar resultados e recomendações sobre mercados, médicos, pacientes e produtos
- Atuação no desenvolvimento de sofisticados modelos preditivos para a obtenção de um conhecimento do mercado farmacêutico

### Deloitte - São Paulo/SP

Consultor de Negócios - 09/2016 – 04/2018

- Atuação em projetos de indústrias farmacêuticas com foco estratégico, como go to market, lançamento de produtos; reestruturação interna e reposicionamento de mercado
- Atuação em hospitais de grande representatividade no Brasil para otimização de fluxos e renovação de acordos comerciais

### Bayer - São Paulo/SP

Consultor de Qualidade e Auditoria - 07/2015 – 12/2015

Estagiário da Garantia da Qualidade - 07/2013 –  
06/2015

- Inspeções em documentações referentes aos estudos de resíduos
- Acompanhar processos para implementação de sistemas informatizados da qualidade e extensão para a América Latina
- Auditorias relacionadas a produção de ativos químicos, estudos de estabilidade, controle de qualidade, inspeções de laboratório, e acompanhamento de inspeções do INMETRO e Anvisa

✉ enricorr93@gmail.com

in /enrico-r-841854ab/

☎ (11) 96345-0397

## Formação Acadêmica

- **Universidade Federal do ABC** - Ciência e Tecnologia - 2022
- **Faculdade de Medicina do ABC** - Mestrado em Farmácia - 2019
- **Faculdade de Medicina do ABC** - Farmácia - 2015

## Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente
- ● ○ **Italiano** - intermediário
- ○ ○ **Espanhol** - Iniciante

## Áreas de Interesse

- Indústria Farmacêutica
- Pesquisa Clínica
- Consultoria
- Administração de Saúde

## Soft Skills

- Comunicação
- Solução de problemas
- Adaptabilidade
- Lidar com pressão
- Atitude Positiva

## Hard Skills

- Microsoft Office
- Qlik
- Tableau

## Certificações

- Green Belt

## Trabalho Voluntário

- Conselheiro (Primeiro de Maio Futebol Clube)





# Hugo Lemos

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Heftos Óleo e Gás - Macaé/RJ

Gerente de equipamentos e Logística - 04/2021 - 02/2022

- Gestão de equipamentos da base de operações Macaé.
- Gestão de armazenamento e estoque dos materiais para atendimento aos projetos off-shore.
- Logística de atendimento de materiais aos portos de embarque.
- Equipe direta: 30 profissionais.
- (A Heftos foi uma empresa formada pela UTC Engenharia)

### UTC Engenharia - Mogi das Cruzes/SP e Macaé/RJ

Coordenador de Equipamentos / Coordenador de Pintura Industrial Off-shore - 05/2013 - 03/2021

- Responsável pelo parque de equipamentos do Grupo UTC - UTC Engenharia, Constran, Cobrazil e Heftos.
- Controle e auditoria dos equipamentos principais nos projetos do Grupo UTC espalhados pelo Brasil.
- Coordenação de serviços de manutenção de plataformas de petróleo off-shore.
- Coordenação de projetos com efetivos entre 40 e 900 profissionais, desde equipes de planejamento à equipes de execução off-shore.

### Halliburton - Catu-Ba, Mossoró-RN, Villahermosa-MX e Poza Rica - MX

Engenheiro de Operações (Cimentação) - 04/2009 - 10/2010

- Realização de propostas técnicas e dimensionamento de operações.
- Atuação em operações de cimentação primária e secundária - squeezes e tampões.
- Coordenação de serviços de manutenção de plataformas de petróleo off-shore.

✉ hugo.barbosa.lemos@gmail.com

in /hugo-barbosa-lemos

☎ (22) 99789-3947

### Formação Acadêmica

#### ■ (Pós Latus Sensu) Fundação

Getúlio Vargas - MBA

Gerenciamento de Projetos - 2015

#### ■ Universidade Federal da Bahia

- Engenharia Mecânica - 2008

### Experiência Acadêmica Internacional

#### ■ Mondragon Unibertsitatea - San

Sebastian/Espanha - Módulo

Internacional em Gestão e Inovação - 2014

#### ■ Concordia University,

Montreal/Canadá-

Intercâmbio acadêmico - 2006/2007

### Certificação Profissional

#### ■ Alumni COPPEAD/UFRJ -

Compras e Supply Chain - 2022

### Idiomas

● ● ● Inglês - Fluente

● ● ● Espanhol - Fluente

### Áreas de Interesse

Banking | M&A | Finanças |

Consultoria Estratégica |

### Hard Skills

■ Office

■ Python (focado em finanças)

■ Eviews





# Georgy Bubnenkov

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### 180 Degrees Consulting - Vienna/Áustria

Consultor estagiário - 04/2022 - 06/2022

- Trabalhou em uma equipe de projeto, consultou a ONG austríaca "Life Needs Water" sobre como ela pode melhorar sua estratégia de financiamento.
- Analisou o modelo de negócios da empresa, realizou análise competitiva e criou diferentes estratégias de marketing e financiamento.
- Apresentou o relatório final em alemão e inglês, aconselhou a empresa a mudar sua estratégia de marketing de boca a boca para mídias sociais.

✉ PBR322georgy@gmail.com

in /georgy-bubnenkov/

☎ 55 21996635806 371 22335646

### Formação Acadêmica

- **Universidade Estatal de São Petersburgo** - Mestre em gestão - 2023
- **Universidade Estatal de São Petersburgo** - Bacharel em gestão de pessoas - 2021

### Idiomas

- ● ● **Russo** - Fluente
- ● ● **Inglês** - Fluente
- ● ○ **Alemão** - Intermediário
- ○ ○ **Português** - Iniciante

### Áreas de Interesse

- Gerenciamento de projetos
- Gestão de desenvolvimento de negócio
- Consultoria de gestão

### Soft Skills

- Adaptabilidade
- Trabalho em equipe

### Hard Skills

- Microsoft Office
- SPSS

### Prêmio Acadêmico

- Erasmus+ ICM 2018-2019 bolsa de estudos

### Experiência Internacional

- Universidade de Groningen, Holanda, Estudos de intercâmbio 01.02.2019 - 30.06.2020
- Universidad de Economía de Viena, Áustria, Estudos de intercâmbio 01.02.2022 - 30.06.2022





# Ivo Vieira Lamas

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### MRV - Belo Horizonte/MG, Regional Campinas e Ribeirão Preto/SP

Gestor de Novos Negócios e Desenvolvimento  
Imobiliário - 07/2020 - 12/2022

Coordenador de Novos Negócios e Desenvolvimento  
Imobiliário - 07/2018 - 06/2020

Analista Novos Negócios Sênior - 04/2017 - 06/2018

Trainee - 03/2016 - 03/2017

- Negociação e gestão de contratos imobiliários em diversas cidades do Estado de São Paulo (VGV aprox. 200-400M/ano).
- Gerenciamento de +10 projetos simultâneos para aprovação em órgãos públicos e comitês internos.
- Contratação, treinamento e gestão de equipe multidisciplinar
- Estratégia de negócios (novos mercados, regiões e produtos)
- Análise de viabilidade financeira de novos negócios

### DoctorMovie - São Carlos/SP

Cofundador - 08/2014 - 06/2017

- Criação e desenvolvimento de produto e marketing em uma startup de ferramenta de busca de filmes na internet.
- [www.doctormovie.com.br](http://www.doctormovie.com.br)

### Engeform - São Paulo/SP

Estagiário - 01/2015 - 12/2015

- Estágio de engenharia civil (produção) em obra de ampliação e reforma do Hospital de Infectologia Emílio Ribas.
- Contratação e supervisão de fornecedores e serviços.
- Auxílio na elaboração do planejamento físico-financeiro da obra.

## Trabalho Voluntário

Teto Brasil - São Paulo/SP - 2014/2015

- Construção de moradias em favelas da Região Metropolitana de São Paulo.

## Experiência Internacional

Work and Travel - Washington, D.C. Metro/EUA - 2012

- Summer Job (3 meses) trabalhando no hotel Marriott Suites.

✉ [ivolamas@gmail.com](mailto:ivolamas@gmail.com)

in [/ivolamas](https://www.linkedin.com/company/ivolamas)

☎ (31) 99810-1888

## Formação Acadêmica

- **UFSCar** - Engenharia Civil - 2015
- **Universidad Nacional de Córdoba** - Intercâmbio Acadêmico - 2012

## Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente
- ● ● **Espanhol** - Avançado

## Áreas de Interesse

Novos Negócios | Consultoria Estratégica |  
Desenvolvimento Imobiliário | Finanças |  
Gerenciamento de projetos/negócios |  
Empreendedorismo

## Hard Skills

- Office
- MS Project
- Python (focado em finanças)
- Eviews

## Soft Skills

- Liderança
- Negociação
- Comunicação e Relacionamento
- Gestão de Contratos e Projetos





# João Paulo de Moura Teixeira Leite

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Trapion Moda Feminina - Niterói/RJ

Analista - 08/2021 - presente

- Atuação na gestão de empresa familiar inserida no varejo de moda feminina.
- Participação na reformulação de processos internos e da marca no geral. Desenvolvimento da operação de e-commerce e estratégia de vendas.
- Gestão da operação de confecção, desde a compra da matéria-prima até a liberação do produto acabado.
- Gestão do controle financeiro e administrativo da empresa. Participação na expansão da empresa.

### PSR Consulting & Analytics - Rio de Janeiro/RJ

Analista - 11/2018 - 07/2021

- Atuação na área de projeção de preços e planejamento do setor elétrico e energético brasileiro.
- Desenvolvimento de estudos de expansão do sistema elétrico brasileiro e projeção de preços de energia, através do uso de softwares de otimização.
- Apresentação destes estudos para clientes brasileiros e estrangeiros.

✉ jpmtleite@hotmail.com

in /joão-paulo-leite-12a7961a8/

☎ (21) 99872-8166

### Formação Acadêmica

- **PUC-Rio** - Engenharia de Produção - 2020

### Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente
- ● ○ **Espanhol** - Intermediário
- ○ ○ **Frances** - Iniciante

### Áreas de Interesse

Consultoria Estratégica | Finanças | Empreendedorismo

### Hard Skills

- Office
- Python (focado em finanças)
- Eviews





# Leonardo

## Câmara de Araujo da Fonseca

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### Marinha do Brasil - Navio de Apoio Oceanográfico "Ary Rongel"

Chefe do Departamento de Intendência - 02/2019 - 07/2022

- Responsável pela gestão financeira do recurso destinado para preparação e operação do Navio para a Operação Antártica (6 meses de duração).
- Responsável pelo abastecimento do navio com todos os materiais necessários para uma viagem de 6 meses (Alimentos e Material de Almojarifado).
- Responsável pelo pagamento de todos os militares embarcados no Navio.

#### Marinha do Brasil - Depósito de Combustíveis da Marinha no Rio de Janeiro

Encarregado da Divisão de Abastecimento - 12/2018 - 01/2019

- Responsável pela programação e distribuição de combustíveis, óleos lubrificantes e graxas dos navios e automóveis da Marinha do Brasil no Rio de Janeiro, São Paulo., Paraná e Espírito Santo (Entregas realizadas por meio de terrestre e aquático).
- Responsável pelo gerenciamento de todo o estoque físico, bem como manutenção dos tanques de combustíveis.

#### Marinha do Brasil - Depósito de Sobressalentes da Marinha no Rio de Janeiro

Encarregado da Divisão Técnica - 01/2016 - 01/2018

- Responsável pelo recebimento de todos os sobressalentes de Navios que chegavam ao Depósito.
- Responsável pela destinação de todos os materiais considerados em excesso.
- Responsável pela preservação do material armazenado em estoque.

#### Experiência Internacional

MINUSTAH - Mission des Nations Unies pour la stabilisation en Haïti - Porto Príncipe (Haiti)

- Gestão de recursos financeiros e Pagamento de pessoal, 2015

✉ leonardocafonseca@gmail.com

in /leonardo-fonseca-43310923a/

☎ (21) 98172-9456

#### Formação Acadêmica

- **UFRJ** - Pós-Graduação em Administração Pública - 2018
- **Escola Naval** - Graduação em Ciências Navais - 2012

#### Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente
- ○ ○ **Espanhol** - Iniciante

#### Áreas de Interesse

- Supply Chain
- Logistics
- Procurement

#### Soft Skills

- Proatividade
- Liderança
- Trabalho em Equipe
- Adaptabilidade
- Lealdade

#### Hard Skills

- Office
- Eviews

#### Prêmios Acadêmicos

- Segundo colocado no Curso de Aperfeiçoamento para Oficiais Intendentes (2018)
- Segundo colocado no Curso de Intendência de Oficiais da Escola Naval (2012)





# Marcelo Martins Tachy

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Banco Santander, Banco Bradesco, Itaú Unibanco Gerente Regional, Gerente Geral, Gerente de Plataformas Empresas - 2006 - Presente

- Itaú Unibanco - Gerente de Plataforma Empresas em Belém-PA e interior do Pará, Macapá-AP e Rio de Janeiro-RJ, com equipes de até 30 gerentes de relacionamento e carteira de ativos de até R\$ 80 MM
- Santander - Gestão de Regional no estado do Amazonas. Inauguração de 2 agências, gestão de 62 colaboradores entre diretos e indiretos.
- Gestão Comercial PF e PJ de todas as agências dos Estados do Amazonas, Roraima e Acre, direcionando ações comerciais de Crédito, Adquirência, FOPA, Instituições Religiosas, entre outras.

✉ mmtac@hotmail.com

in /marcelo-tachy-0b2744a8

☎ (21) 97901-2952

### Formação Acadêmica

- **Universidade Cruzeiro do Sul** - MBA em Gestão em Saúde - 2022
- **University of Virginia - Darden School of Business** - Extensão MBA Executivo Insper - 2013
- **Insper – Instituto de Ensino e Pesquisa – SP** - MBA Executivo Itaú Unibanco - 2011

### Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente

### Áreas de Interesse

- Banking
- Finanças
- Gestão Comercial
- Planejamento Estratégico

### Soft Skills

- Comunicação
- Solução de problemas
- Adaptabilidade
- Liderança - Gestão de Equipes
- Resolução de Conflitos

### Hard Skills

- MS Office
- Eviews

### Certificações

- ANBIMA CEA

### Postos Forza – Rede de Varejo com 35 postos de Combustíveis - Rio de Janeiro/RJ

Diretor Executivo - 2012 - 2014

Gerente Operacional - 2000 - 2006

- Responsável pela direção da empresa, com faturamento anual de R\$ 250 MM, 600 colaboradores, com inauguração de 2 novas unidades de negócio no período.
- Implantei modelo totalmente automatizado para gestão de todas as unidades e integração com ERP TOTVS, substituindo modelo manual com diversos focos de perdas e fraudes.
- Gerenciei todo o processo de definição e atingimento de metas de vendas, padronização de atividades, gestão de pessoal, redução de custos e eliminação de focos de perdas, o que permitiu à empresa crescer nessa proporção com recursos próprios.





# Pedro O. Espindola Cruz

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Diretoria de Administração da Marinha (DAdM) - Rio de Janeiro/RJ

Encarregado da Divisão de Ensino - 12/2018 - 01/2023

- Planejamento, controle e atualização da capacitação de pessoal da Marinha, nas áreas de conhecimento definidas pela MB como de responsabilidade da DAdM, dentre as quais estão gestão pública, gestão de projetos, gestão de riscos, intendência e administração em geral.

### Batalhão de Operações Especiais de Fuzileiros Navais (Batalhão Tonelero) - Rio de Janeiro/RJ

Encarregado da Seção de Intendência - 01/2017 - 01/2018

- Gestão de recursos financeiros.
- Pagamento de pessoal.
- Licitações e contratos

### Base de Fuzileiros Navais da Ilha das Flores - São Gonçalo/RJ

Encarregado da Divisão de Obtenção - 12/2014 - 12/2016

- Planejamento de licitações e aquisições
- Realização de pregões eletrônicos.
- Gestão de contratos.

### Grupamento Operativo de Fuzileiros Navais - Maré - Rio de Janeiro/RJ

Oficial de Intendência - 04/2014 - 07/2014

- Logística de Suprimentos
- Gestão de estoque.

### Experiência Internacional

MINUSTAH - Mission des Nations Unies pour la stabilisation en Haïti - Porto Príncipe (Haiti)

- Gestão de recursos financeiros e Pagamento de pessoal, 2016

✉ pedrocruz89@gmail.com

in /pedro-espindola-mba

☎ (21) 98208-4374

### Formação Acadêmica

#### ■ Faculdade Descomplica -

MBA em Big Data e Inteligência Competitiva - 2022

■ UFRJ - Pós-Graduação em Administração Pública - 2018

■ Escola Naval - Graduação em Ciências Navais - 2012

### Idiomas

● ● ● Inglês - Fluente

### Áreas de Interesse

Comportamento e Cultura Organizacional | Comunicação Não-violenta | Capacitação de pessoal | Ciência de dados

### Hard Skills

- Office
- Eviews

### Soft Skills

- Liderança
- Trabalho em equipe
- Comunicação
- Adaptabilidade

### Premiação Acadêmica

- Quarto colocado no Curso de Aperfeiçoamento para Oficiais Intendentes (2018)
- Quarto colocado no Curso de Intendência de Oficiais da Escola Naval (2012)





# Rafael Dellamora Ortiz

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Apple Computer Brasil Ltda - Rio de Janeiro/RJ

Lead - 12/2014 - 07/2022

- Gerenciar e auxiliar o time para garantir que tenham todos os recursos necessários para cumprir suas funções.
- Analisar e apresentar os resultados das áreas da loja de modo a orientar os objetivos a serem atingidos.
- Fazer ajustes e organizar ações nas rotinas de todos os funcionários para garantir a melhor experiência para todos os envolvidos.
- Atender a demanda dos clientes e gerenciar possíveis conflitos e falhas de serviço.

✉ rafael.dellamora@gmail.com

in /rafael-dellamora-ortiz-6a82295a/

☎ (21) 99888-7779

### Formação Acadêmica

■ **Universidade Federal do Estado do Rio de Janeiro** - Artes Cênicas habilitação Direção Teatral - 2011

■ **Universidade Federal do Estado do Rio de Janeiro** - Artes Cênicas habilitação Interpretação Teatral - 2008

### Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente
- ● ● **Espanhol** - Avançado
- ● ○ **Francês** - Intermediário

### Áreas de Interesse

- Gaming e Desenvolvimento de Jogos
- Indústria do Entretenimento
- Tecnologia
- Gestão de Pessoas, Treinamento e desenvolvimento
- Consultoria de Capital Humano

### Soft Skills

- Comunicação e relacionamentos interpessoais
- Liderança e mentoria
- Colaboração e trabalho em equipe
- Habilidade de planejamento e organização
- Habilidades de apresentação

### Hard Skills

- Microsoft Office (Excel, Project, PowerPoint)
- Planejamento e implementação de Treinamentos e Apresentações





# Roberto Van Meeuwen

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### EY (Ernst & Young) - Rio de Janeiro/RJ

Trainee - 08/2022 - 02/2023

- Modelagem Econômica-Financeira.
- Avaliação e análise financeira de projetos/investimentos.
- Elaboração de relatórios.
- Comunicação direta com o cliente, identificando escopo do serviço, atualizando informações, etc..

### Furnas - Rio de Janeiro/RJ

Estagiário - 05/2021 - 08/2022

- Avaliação e desenvolvimento de projetos de fontes renováveis.
- Prospecção de novos investimentos.
- Elaboração de estudo de viabilidade de projetos de pesquisa.
- Simulação, Planejamento e Estudo de cenários de expansão energética do SIN (Sistema Internacional Interligado).

✉ roberto.v.m2@hotmail.com

in /roberto-van-meeuwen-0978b3201

☎ (21) 97283-8304

### Formação Acadêmica

- **Universidade Federal Fluminense**
- Engenharia de Produção - 2022

### Idiomas

- ● ● **Português** - Fluente
- ● ● **Inglês** - Avançado

### Áreas de Interesse

- Banking
- Finanças
- Consultoria
- Projetos Engenharia

### Soft Skills

- Comunicação
- Solução de Problemas
- Adaptabilidade
- Trabalhar em equipe
- Atitude Positiva

### Hard Skills

- Excel
- Eviews
- Python (focado em finanças)

### Certificações

- TOEFL (102/120)





# Vitor Mendes Ferreira

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

### Sqala - Rio de Janeiro/RJ

COO - 03/2023 - Presente

- Responsável por criar e gerenciar os múltiplos frameworks operacionais da Sqala, desde a área financeira até a área de compliance.
- Projetei e testei vários experimentos para melhor orientar a estratégia inicial da Sqala e buscar o product-market-fit

### Nodis - Rio de Janeiro/RJ

Head of product - 07/2019 - 06/2022

- Responsável por construir e adaptar o roadmap do app e posteriormente a estratégia de longo prazo dos produtos da Nodis.
- Colaboração com a equipe de desenvolvimento e design para evolução do produto através de processos de continuous discovery.
- Construí e liderei uma equipe multidisciplinar de PMs, UX designers e analistas de negócios.
- Realizei análises de dados em grandes datasets para orientar as principais métricas que precisavam ser otimizadas pela equipe.

✉ vitormendesff@gmail.com

in /vmendesff

☎ (21) 98208-5437

### Formação Acadêmica

- **Universidade Federal do Rio de Janeiro (UFRJ)** - Ciências econômicas - 2019

### Idiomas

- ● ● **Inglês** - Fluente

### Áreas de Interesse

- Consultoria
- Hard-tech Startups
- SaaS Startups & Bigtech
- Venture Capital

### Soft Skills

- Comunicação
- Liderança
- Delegação e follow-up eficazes
- Colaboração
- Pensamento crítico

### Hard Skills

- Análise da jornada do cliente e priorização baseada em impacto
- Pesquisa e discovery com usuários
- Análise e apresentação de dados





COPPEAD  
UFRJ

[www.coppead.ufrj.br](http://www.coppead.ufrj.br)  
[equiperecrutamento@coppead.ufrj.br](mailto:equiperecrutamento@coppead.ufrj.br)