

FULL-TIME MBA COPPEAD

2016-2017

O MELHOR FULL-TIME MBA DA AMÉRICA LATINA APRESENTA
SEUS PROFISSIONAIS AO MERCADO

COPPEAD
UFRJ



UNIVERSIDADE FEDERAL
DO RIO DE JANEIRO

ÍNDICE

PALAVRA DO DIRETOR | 3

PALAVRA DA DIRETORA DO MESTRADO | 4

O COPPEAD | 5

EXPERIÊNCIA INTERNACIONAL | 6

DEPOIMENTOS | 7

INTEGRAÇÃO COM O MERCADO | 9

SEMANA DE RECRUTAMENTO | 10

CONHEÇA A TURMA 2016-2017 | 12

PALAVRA DO DIRETOR



“É com muito orgulho que o Instituto COPPEAD de Administração apresenta seus novos concluintes de seu curso de Mestrado em Administração. Temos a clara convicção que esses jovens e talentosos formandos, ao longo de suas futuras carreiras, serão capazes de agregar enorme valor à marca de nosso Instituto por meio de um desempenho profissional brilhante, focado na obtenção de resultados e dentro de um padrão ético elevadíssimo. Ao longo de 2 anos de dedicação, essa turma demonstrou seu valor, sua capacidade de trabalhar em equipe, sua pré-disposição em colaborar e sua responsabilidade social. Essas características os colocam absolutamente aptos para atuarem estrategicamente nas organizações no processo de superação dos desafios que os próximos anos lhes trarão.”

Vicente Ferreira

PALAVRA DA DIRETORA DO MESTRADO



“Estamos formando, no mestrado do COPPEAD, profissionais preparados para o mercado global, com todas as habilidades necessárias para o trabalho em equipes multiculturais. O método de ensino participativo, com a construção do conhecimento centrada em alunos de diversas nacionalidades, permite formar líderes com habilidades interpessoais e gerenciais diferenciadas. Os alunos aprendem a formar e sustentar argumentos de forma independente, com base em sólidos conhecimentos de gestão e ampla compreensão de contexto. É com muita alegria que apresentamos ao mercado profissionais formados dentro dos padrões de excelência das melhores escolas internacionais.”

Elaine Tavares

O COPPEAD

O COPPEAD é a escola de pós-graduação em negócios da UFRJ. Cursado em tempo integral ao longo de 2 anos, o programa tem status de Mestrado Acadêmico no Brasil (MSc) e segue os modelos de Full-Time MBA adotados pelas mais renomadas escolas de negócios norte-americanas e europeias.

As aulas são ministradas em inglês, o que permite enviar e receber alunos para mais de 40 universidades parceiras em todo o mundo.

É o único Full-Time MBA da América Latina listado com frequência no ranking do Financial Times. Possui diversas certificações internacionais, que comprovam o padrão de qualidade do programa e contribuem para seu reconhecimento no Brasil e no exterior.



EXPERIÊNCIA INTERNACIONAL

O COPPEAD possui parcerias de intercâmbio com Escolas de Negócios acreditadas internacionalmente nos cinco continentes. Os alunos podem optar por realizar um semestre do curso em uma das escolas parceiras.



Escolas em que os alunos da Turma de 2016 realizaram intercâmbio.

DEPOIMENTOS



Jorge Paulo Lemann

Sócio-fundador da 3G Capital e controlador da AB InBev

"O nosso negócio é gente. Encontrar as pessoas certas, treiná-las e dar uma oportunidade para que elas cresçam e contribuam dentro de um time é o que há de mais importante para nós. O COPPEAD tem sido um celeiro favorito."

Marcel Telles

Sócio-fundador da 3G Capital e controlador da AB InBev

"Há muito que me acostumei a garimpar talentos no COPPEAD. Hoje tenho vários colegas e já um sócio que vieram de lá. Por isso continuarei acompanhando de perto o COPPEAD e seus alunos."



DEPOIMENTOS



Fabio Coelho

Presidente do Google Brasil, Vice-Presidente do Google Inc. e ex-aluno do Full-Time MBA COPPEAD

“O Mestrado do COPPEAD foi fundamental para minha formação profissional. Como engenheiro, o COPPEAD me ajudou não apenas a construir ótimos relacionamentos, mas também no desenvolvimento de uma visão sistêmica e estruturada de como avaliar, planejar, gerenciar e entender as dinâmicas de indústrias e empresas. Ao longo da minha carreira como executivo, pude comprovar inúmeras vezes como o COPPEAD é um centro de excelência e referência de ensino.”

Luiz Eduardo Baptista

Presidente da Sky e ex-aluno do Full-Time MBA COPPEAD

“O curso te ensina a pensar de forma estruturada, todos os que passam por lá aprendem a entender como importantes mudanças afetam o ambiente competitivo e a dinâmica de seus mercados e certamente estão aptos a contribuir de forma efetiva para a evolução das empresas onde trabalham. Sem o COPPEAD, eu não teria chegado onde cheguei.”



INTEGRAÇÃO COM O MERCADO

Cátedras de Pesquisa

As cátedras são parcerias com empresas de excelência em seu setor de atuação.

A pesquisa das cátedras tem como objetivos principais auxiliar as empresas na atualização de seu conhecimento no cenário de negócios e na previsão de novas tendências e contribuir para manter o nível de excelência internacional na geração de conhecimento pelo Instituto COPPEAD.

Empresas que apoiam e investem em pesquisa no COPPEAD:



Summer Job

O Summer Job é uma oportunidade de parceria entre empresas e estudantes do Full-Time MBA COPPEAD com o objetivo de encontrar soluções criativas para projetos específicos na organização.

Durante o período na empresa, o estudante aplica os conceitos acadêmicos de estratégia, finanças, marketing e operações trabalhados em sala de aula, colaborando com a equipe na busca de uma solução diferenciada para seus desafios.

Algumas empresas que contrataram alunos nos últimos anos:



SEMANA DE RECRUTAMENTO

De 19 a 23 de Março de 2018
COPPEAD/UFRJ – Rio de Janeiro

A Semana de Recrutamento é um evento de integração entre formandos reingressando no mercado de trabalho e empresas interessadas em conhecer esses talentos.

É um momento no qual as empresas podem se apresentar aos formandos de uma forma mais próxima, trocando experiências profissionais e iniciando diálogos sobre possíveis oportunidades de trabalho.

Algumas empresas presentes na Semana de Recrutamento e demais eventos de integração do último ano:



SEMANA DE RECRUTAMENTO

De 19 a 23 de Março de 2018
COPPEAD/UFRJ – Rio de Janeiro

Em um ambiente multidisciplinar e multicultural, os alunos do Full-Time MBA COPPEAD desenvolvem uma visão holística de funções e processos de diferentes áreas de negócios. O que as empresas podem esperar de Mestres pelo COPPEAD?

- Habilidades interpessoais bem desenvolvidas, incluindo a capacidade de se comunicar efetivamente com todos os níveis organizacionais;
- Capacidade de lidar com situações complexas, levando em consideração sua experiência de trabalho prévia e estudos avançados sobre negócios;
- Transformar organizações através de liderança, rigor intelectual e valores profissionais éticos;
- Comprometimento em continuar a desenvolver seus conhecimentos e habilidades.

Sua empresa busca profissionais com este perfil? Entre em contato conosco para saber mais sobre a Semana de Recrutamento e garantir sua participação.

+55 21 99433 5623 | Antonio Saboia

+55 21 98551 4483 | Jessica Rocha

+55 21 99868 3377 | Nathalia Dib

+55 21 99965 6877 | Paloma Alves

+55 11 99656 0337 | Renan Vital

+55 21 98282 8988 | Renata Moreno

equiperecrutamento@coppead.ufrj.br

www.coopead.ufrj.br

CONHEÇA A TURMA 2016-2017

ALEXANDRE BRANDÃO VERAS DALTRO | 13

ANDRE TAUCEI SCHELLENBERGER | 14

ANTONIO JORDÃO SABOIA | 15

DAVID GIBBIN | 16

FELIPE RODRIGUES DIAS VOGAS | 17

GUILHERME TRINCO | 18

JESSICA ROCHA DA SILVA | 19

JOÃO PEDRO EDLER DUARTE | 20

JOSÉ RICARDO SANCHEZ FILHO | 21

LUIZA CESARIO ALVIM GOMES | 22

MATEUS CARNEIRO MOTTA VEIGA | 23

NATHALIA DIB DA SILVA | 24

PALOMA TEIXEIRA GONÇALVES ALVES | 25

PAULO AUGUSTO LONTRA | 26

RAFAEL SANTOS CALZAVARA | 27

RENAN SANTOS VITAL | 28

RENATA DE CASTRO MORENO | 29

RICARDO FELICIO DE SOUZA | 30

THIAGO BRANDAO DA CUNHA | 31

VITOR HUMIA FONTOURA | 32



ALEXANDRE B. VERAS DALTRO

Brasileiro
alexandre.daltro@coppead.ufrj.br
21 . 99640-4626 | 21 . 3410-0414
[linkedin.com/in/alexandredaltro](https://www.linkedin.com/in/alexandredaltro)

ÁREAS DE INTERESSE

- Mercado de Capitais
- Finanças Corporativas
- Planejamento Financeiro
- Gestão de ativos

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ – Engenharia de Controle e Automação | 2013

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Francês - Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Projetos multiculturais COPPEAD: consultoria em marketing e finanças;

Intercâmbio acadêmico na Hong Kong University of Science and Technology pelo COPPEAD;

Conhecimento de programação em R, Matlab, C++ e Python;

Pacote Office Avançado, com destaque para Excel;

Disponibilidade para viagens e horários flexíveis.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

GT2 Energia | 2013 - 2013

Trainee

Contribuição para o desenvolvimento de um simulador full scope de uma usina termelétrica para treinamento e capacitação de operadores: programação e testes da lógica de controle dos equipamentos da usina usando software Vissim e linguagem C++.

Contribuição para o desenvolvimento de um robô de inspeção para caldeiras de usinas termoeletricas: responsável pela confecção de protótipos de peças da esteira para locomoção do robô, utilizando impressora 3D.

GT2 Energia | 2012 - 2013

Estagiário

Contribuição para o desenvolvimento de um simulador full scope de uma usina termelétrica para treinamento e capacitação de operadores: programação e testes da lógica de controle dos equipamentos da usina usando software Vissim e linguagem C++.



**ANDRE TAUCEI
SCHELLENBERGER**

Brasileiro
andre_taucei@hotmail.com
21 . 2285-7688 | 21 . 99818-6653
linkedin.com/in/andre-taucei

ÁREAS DE INTERESSE

- Finanças
- Private Equity
- Planejamento Estratégico
- Operações

FORMAÇÃO ACADÊMICA

PUC-Rio – Engenharia Civil | 2015

IDIOMAS

Português – Nativo
Inglês – Fluente
Espanhol - Intermediário
Alemão – Avançado

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Projetos Multiculturais COPPEAD:
Consultoria realizada para o
Botafogo Praia Shopping;

Intercâmbio em Milão –
Universidade de Bocconi.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Harmony Empreendimentos Imobiliários LTDA | 2015 – 2015 **Engenheiro Civil**

Responsável direto pela execução de um empreendimento de pequeno porte, gerenciando a equipe de forma a garantir os prazos e custos pactuados com os sócios.

Odebrecht | 2014 - 2015 **Estagiário**

Responsável por garantir o avanço de uma das 31 torres da Vila Olímpica, local onde os atletas das Olimpíadas de 2016 ficaram alojados.
Posteriormente, participei das áreas de planejamento e custo de 4 torres.



ANTONIO JORDÃO SABOIA

Brasileiro
saboia3@hotmail.com
21 . 2527-6893 | 21 . 99433-5623
linkedin.com/in/antoniosaboia

ÁREAS DE INTERESSE

- Finanças Corporativas
- Consultoria
- Planejamento Estratégico
- Controladoria

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ - Ciências Econômicas | 2008

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Francês - Avançado
Espanhol - Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Intercâmbio Acadêmico em Economia –
Université de Picardie – Amiens, França –
ago/10 até fev/11;

Kaplan International – General English
Advanced – jan/12 até mar/12;

Projetos Multiculturais COPPEAD: consul-
toria em Serviços Financeiros na Mazars;

SAP – Intermediário.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Aliansce Shopping Centers S.A. | 2014 – 2016

Analista de Planejamento Financeiro

Responsável pela manutenção da modelagem financeira e comparação entre realizado e orçado. Atividades principais: formulação de forecasts, valuation de ativos e orçamento anual.

Grupo Energisa S.A. | 2013 – 2014

Analista de Finanças Corporativas

Responsável pela elaboração de reports sobre os desvios entre real e orçado. Vivência do processo de M&A entre o Grupo Energisa e o Grupo Rede Energia. Participação na atualização do Planejamento Estratégico.

Grupo Energisa S.A. | 2013 – 2013

Trainee de Finanças Corporativas

O programa Trainee Geração Energisa 2013 foi composto por 4 meses em job rotation e 5 meses na área final. As áreas visitadas no job rotation foram: Controladoria de Projetos, Tesouraria, Contabilidade, Planejamento de Mercado Energético, Contratação de Energia, Operações Estruturadas e M&A e Regulação. Alocação na área de Planejamento Financeiro com participação no Orçamento Trienal 2014-2016.

Brmalls Participações | 2012 – 2012

Estagiário de Planejamento e Orçamento

Elaboração do Orçamento anual com grande interface com as unidades de negócio. Participação na área de Inteligência com acompanhamento de indicadores de desempenho dos Shopping Centers.



DAVID GIBBIN

Brasileiro | Italiano
david.gibbin@gmail.com
11 . 2239-3304 | 21 . 96970-4333
linkedin.com/in/davidgibbin

ÁREAS DE INTERESSE

- Fintechs
- Blockchain
- Empreendedorismo
- Gestão da TI
- Mercado de capitais
- Educação

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UNICAMP - Informática | 2002
USP – Administração de Empresas | 2009
UCAM – Gestão Empresarial | 2014

IDIOMAS

Português – Nativo
Inglês – Avançado
Espanhol – Avançado
Italiano – Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Experiência internacional – 2º semestre/2012 – Londres/UK;
ALADEN 2017 – Maio/2017 – UNIANDES/Colômbia;
Certified Scrum Master – Scrum Alliance – 2014;
Microsoft Certified Technology Specialist – 2011;
Instrutor Curso Criptomoedas – CCE/PUC-RJ – 2017.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Investtools| 2015 – Atual **Sócio**

A Investtools é uma empresa de desenvolvimento de produtos para o mercado financeiro. Nossa equipe de desenvolvimento é formada só por quem realmente entende do assunto. Liderei o desenvolvimento dos novos módulos de alocação, risco e compliance do Perform It, uma plataforma para gestores de fundos de investimentos. Atualmente, sou responsável pela especificação funcional de novos produtos financeiros e pela unidade de inovação, ensino e pesquisa com foco nos estudos de empreendedorismo, fintechs e blockchain.

Eleva Educação | 2014 – 2015 **Gerente de desenvolvimento de sistemas**

Eleva Educação é o principal investimento do fundo Gera Venture Capital. Durante o tempo que passei na empresa, era o gestor da equipe que prestava suporte às áreas de negócios, identificando e propondo soluções de tecnologia da informação para suportar a estratégia da companhia, além de sua operação diária, assegurando assim que os projetos fossem desenvolvidos em linha com as melhores práticas de mercado, utilizando metodologia e processos ágeis. Além disso, conduzia a contratação e a gestão de soluções com fornecedores terceirizados.

Cast Informática | 2011 – 2014 **Arquiteto de software**

Responsável pela arquitetura do projeto Nota Fiscal Paulista na Secretaria da Fazenda/SP. Após esse projeto e um período no exterior, fui responsável pela área de arquitetura de projetos da Secretaria da Educação/RJ tendo como principal destaque a reconstrução do sistema de matrículas e do sistema de gestão escolar.



FELIPE VOGAS

Brasileiro
vogas.felipe@gmail.com
21 . 99309-6631
linkedin.com/in/felipe-vogas

ÁREAS DE INTERESSE

- Inovação e Estratégia
- Mídia e Entretenimento Digital
- Regulação Econômica

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Instituto de Economia da UFRJ –
Ciências Econômicas | 2005

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Avançado
Espanhol - Intermediário

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Curso de extensão em Liderança –
Fundação Dom Cabral;

Treinamento APG Sênior - AMANA-KEY;

Participação em congressos de tecnologia,
cinema e TV e regulação tais como Broad-
cast & Cable, Rio Content Market, FIICAV,
ABTA, Brasil TV, CASE e ABAR;

Palestrante e facilitador de workshops em
Festivais como o de Cinema de Brasília,
Mostra Cine BH e Sebrae Bahia;

Experiência Internacional: Curso de Inglês
para Negócios no British Study Center –
Londres (Nov 2011/Mar 2012).

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Agência Nacional do Cinema - ANCINE | 2006 – Atual **Especialista em Regulação Audiovisual**

Experiência na área de regulação, financiamento e gestão de fundos da indústria au-
diovisual. Exerci os cargos de Assessor, Coordenador de Mercado Externo e Superin-
tendente, na Superintendência de Desenvolvimento Econômico (SDE) e também o
cargo de Superintendente de Fomento da ANCINE. Fui membro titular do comitê de
assuntos regulatórios e também do comitê de investimentos do Fundo Setorial do
Audiovisual (FSA), fundo com mais de R\$ 1 bilhão investidos em projetos de produ-
tas, distribuidoras e canais de TV.

ANCINE | 2014 – 2016

Superintendente de Fomento

Líder da equipe (80 pessoas) responsável pela gestão de projetos audiovisuais que
recebem recursos das leis de incentivo. Obtivemos forte redução nos tempos de análi-
se e liberação de recursos com aumento do volume mensal de projetos analisados e
processados. Melhoria na qualidade do atendimento ao público.

ANCINE | 2010 – 2011

Superintendente de Desenvolvimento Econômico

Líder da equipe (45 pessoas) responsável pela operação dos editais de investimentos
do FSA e dos projetos de investimentos do Programa Cinema Perto de Você.

Agência Nacional de Transportes Terrestres | 2006 – 2006

Analista Administrativo

Elaboração de pareceres. Supervisão de processos e rotinas operacionais. Atendimen-
to aos clientes.



GUILHERME TRINCO

Brasileiro
guilherme.trinco@gmail.com
+46 72 994-4459 | 41 . 3206 1673
linkedin.com/in/guilherme-trinco

ÁREAS DE INTERESSE

- Planejamento estratégico (produtos e negócios)
- Vendas B2B e Compras
- Planejamento Financeiro Estratégico
- Gestão de produtos e marcas

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UTFPR – Engenharia Mecânica | 2010

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Francês - Intermediário
Japonês – Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Experiência com gestão de pessoas em empresas multinacionais e fora do Brasil;

Experiência de trabalho internacional na Índia, Japão e Suécia;

Membro do Programa de Desenvolvimento de Lideranças Volvo;

Intercâmbio de MBA em Wharton – University of Pennsylvania.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Geely Automobile Holdings (Suécia) | 2017

Lead Engineer for Service and Parts

Desenvolvimento de novo departamento de pós-vendas para suporte de uma nova marca de veículos.

Volvo do Brasil Ltda. (Brasil) | 2015 – 2016

Coordenador de desenvolvimento de produtos

Gestão do time de peças de reposição e de edição de catálogo de peças.

UD Trucks Corporation (Japão) | 2015

Gerente de Projetos

Liderança do projetos para preparação da rede de pós-vendas para lançamento de novos produtos.

Volvo do Brasil Ltda. (Brasil) | 2014

Líder de desenvolvimento de processos de negócio

Desenvolvimento de processos de suporte ao produto.

Volvo do Brasil Ltda. (Brasil) | 2012-2013

Engenheiro de produto

Gestão de requisitos comerciais em projetos de produto.

VE Commercial Vehicles Ltd. (Índia) | 2012

Engenheiro de pós-vendas

Treinamento de novo time de engenheiros de serviço.

Volvo do Brasil Ltda. (Brasil) | 2011-2012

Engenheiro de pós-vendas

Desenvolvimento de procedimentos de serviço.

Applus+ IDIADA (Brasil) | 2010-2011

Engenheiro de pós-vendas

Suporte técnico a concessionárias de veículos pesados.



JESSICA ROCHA DA SILVA

Brasileira
jessicarsilva8@gmail.com
21 . 2281-0492 | 21 . 98551-4483
linkedin.com/in/jessica-silva-66683631

ÁREAS DE INTERESSE

- Logística e Supply Chain Management
- Gestão de Projetos
- Estratégia de Operações
- Gestão de Serviços em Saúde

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ – Engenharia de Produção | 2013

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Intermediário
Alemão - Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Projetos Multiculturais COPPEAD: consultoria em Knowledge Management para grande empresa da construção civil;

Trabalho voluntário em escola municipal ("Projeto Compartilhando" COPPEAD);

Conhecimento em linguagem de programação VBA e noções básicas de R;

Intercâmbio MBA: The Lisbon MBA (Lisboa, Portugal) – Universidade Católica de Lisboa e Universidade NOVA - 2017.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

ILOS – Inst. de Logística e Supply Chain | 2014 – 2015 Consultora de Inteligência de Mercado

Responsável pela coordenação de Painel de Indicadores Logísticos para empresa do setor de bebidas, lidando diretamente com equipes de analistas e gestores espalhadas pelo Brasil. Participação em projetos de gestão de equipe de venda para empresa de bebidas, análise de estoque na cadeia farmacêutica, capacidade de portos, entre outros.

ILOS – Inst. de Logística e Supply Chain | 2013 – 2014 Consultora de Capacitação

Responsável pela aplicação, venda e desenvolvimento de jogos empresariais, gerenciando projeto de atualização da plataforma de aplicação de um deles para uso em smartphones e rede wireless. Coordenação de cursos in company, presenciais e à distância, ministrando aulas em diferentes programas de capacitação para grandes empresas em gestão de operações, planejamento da demanda e gestão de estoques. Experiência em projetos de análise de custos de transporte no Brasil e impacto de mudanças na legislação trabalhista do setor, S&OP, gestão de frota, etc.

ILOS – Inst. de Logística e Supply Chain | 2010 – 2012 Estagiária de Capacitação

Aplicação de jogos empresariais para executivos de diferentes setores. Desenvolvimento e coordenação de treinamentos executivos (presencial e EaD) em planejamento da demanda, gestão de estoques, custos logísticos e serviço ao cliente. Participação em projetos de pesquisa de mercado e de plano de desenvolvimento de competências para empresa do setor agrícola.



JOÃO PEDRO EDLER DUARTE

Brasileiro
jpeduarte@gmail.com
21 . 99500-0550
linkedin.com/in/joao-duarte

ÁREAS DE INTERESSE

- Branding
- Relacionamento B2B e B2C
- Business Intelligence
- Trade Marketing

FORMAÇÃO ACADÊMICA

IBMEC – Graduação em Economia | 2010

TREVISAN – MBA Gestão e Marketing Esportivo | 2012

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Curso de especialização em Big Data;

Top 15 do Global Student Challenge – competição de Supply Chain Finance - na Holanda (campeão nacional);

Projetos Multiculturais Coppead:
Consultoria à agência de publicidade em desenvolvimento de novos negócios;

Planejamento estratégico da equipe esportiva profissional;

Work Experience no Colorado, USA.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Dassler Gestão Esportiva | 2015 – 2015

Sócio

Co-fundador de consultoria em gestão, marca e projetos para entidades esportivas. Responsável por planejamento estratégico, criar processos e desenvolver arquitetura e posicionamento de marca dos clientes, assim como de seus projetos esportivos.

BFV Consultoria | 2013 – 2015

Líder da área comercial

Responsável por equipe de 3 funcionários, trabalhando com captação de patrocínios esportivos, com ou sem Lei de incentivo, consultoria em marketing esportivo, atendimento de contas e desenvolvimento de propostas e ativações comerciais. Entre as empresas captadas, se destacam Light, Caixa, Rede Ponto Certo, entre outras.

Administrador de imóveis | 2010 – 2013

Gestor

Empresa familiar com cerca de 15 imóveis residenciais e comerciais em Santa Cruz (RJ). Responsável por negociações com inquilinos, supervisionar obras e disputas jurídicas, negociar vendas de imóveis, entre outras funções.



JOSÉ RICARDO SANCHEZ FILHO

Brasileiro
josersanchez86@gmail.com
21 . 99615-8243 | 19 . 3546-6826
linkedin.com/in/jose-r-sanchez

ÁREAS DE INTERESSE

- Investment Banking
- Asset Management
- Consultoria Financeira e Estratégica
- Finanças Corporativas

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFSC – Engenharia de Controle e Automação | 2012

CFA Institute – 2018 Level III Candidate in the CFA Program | 2018

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Avançado

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Projetos Multiculturais COPPEAD: consultoria em outsourcing de serviços financeiros para a empresa Mazars, escritório do Rio de Janeiro;

Intercâmbio em 2017 como aluno de MBA na IE Business School, Madri.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

BTG Pactual | 2012 - 2015

Analista Sênior – Asset Management

Inicialmente como trainee, trabalhei nos escritórios do Rio de Janeiro e de São Paulo em diversas áreas, como operations, business process office, fund administration e asset management. A área que passei maior tempo foi administração de fundos, onde fui responsável pela administração de diversos fundos offshore de clientes do banco.

Whirlpool – Unidade Embraco | 2011 - 2012

Estagiário – Lean Corporativo

Especifiquei um sistema para automação da gestão da rotina; fiquei encarregado pela construção e manutenção de um dashboard corporativo de KPI's de lean manufacturing; auxiliei em projetos de melhoria continua (Kaizen) e no levantamento do Value Stream Mapping das plantas do Brasil.

Departamento de Automação e Sistemas – UFSC | 2010 - 2010

Bolsista de monitoria

Ministrei aulas práticas do software ARENA para os alunos do curso e auxiliei o professor na elaboração e correção de exercícios, trabalhos e provas.

Institut für Kunststoffverarbeitung (IKV) an der RWTH Aachen University | 2009 - 2010

Bolsista de pesquisa

Desenvolvi algoritmos em Matlab para o processamento de imagens 3D de amostras de plásticos reforçados por fibra, produto estudado nesse instituto; ao final do projeto escrevi um artigo científico que foi publicado e apresentado por meu orientador em Bruxelas, em 2010.



LUIZA CESARIO ALVIM GOMES

Brasileira | Portuguesa
luizacesarioalvim@gmail.com
21 . 98717-5528
linkedin.com/in/luiza-cesario

ÁREAS DE INTERESSE

- Marketing Estratégico e Branding
- Comportamento do Consumidor
- Design Thinking
- Inovação e Impacto Social

FORMAÇÃO ACADÊMICA

PUC-Rio - Desenho Industrial | 2012

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Avançado

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

2017 - Intercâmbio Acadêmico - "The Lisbon MBA International Full Time" (Lisboa, Portugal);

Market Research Workshop;

Consultoria em empresa do setor de arquitetura, engenharia e construção civil - Projeto de implementação de BIM (building information modeling);

2016 - "Compartilhando" - Projeto social do Alumni Coppead na escola municipal Tenente Antônio João;

2015 - Startup Weekend Change Makers Rio - Equipe vencedora do terceiro lugar.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Freelancer | 2015 – 2017

Designer gráfico

Desenvolvimento de projetos na área de branding e design gráfico: criação de identidade visual e material promocional para empresas dos setores de comunicação, imobiliário, alimentício e varejista, além de eventos esportivos e seminários acadêmicos

LaDA Laboratório de Design e Antropologia da Esdi/UERJ | 2015

Grupo de Investigação e experimentação das possibilidades de interação entre design e antropologia.

Participação na organização do "Entremeios"; evento com seminários, workshops e exposições de trabalhos de pesquisa dentro do tema "Práticas criativas e democracia com participação cidadã".

Animale | 2012 – 2014

Assistente de Criação

Desenvolvimento de pesquisa conceitual e formal para coleção de moda;
Desenvolvimento e aprovação de cores e estampas;
Gerenciamento de fornecedores;
Controle de prazos e calendários.

COOPA-ROCA (Cooperativa de Trabalho Artesanal e de Costura da Rocinha) | 2012

Assistente de Criação e Planejamento

Desenvolvimento de produtos;
Estabelecimento de sistemas de produção;
Genciamento de fornecedores;
Controle de prazos e orçamento.



MATEUS CARNEIRO MOTTA VEIGA

Brasileiro
mateusveiga@gmail.com
21 . 99773-4816
linkedin.com/in/mateusveiga

ÁREAS DE INTERESSE

- Finanças
- Mercado de Capitais
- Análise Macroeconômica
- Gestão de Risco

FORMAÇÃO ACADÊMICA

PUC-Rio – Economia | 2010

PUC-Rio – MBA em Gestão de Investimentos | 2012

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Avançado
Francês - Avançado

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Conhecimento avançado no Pacote Office;

Conhecimento avançado em VBA para Excel;

Projetos Multiculturais COPPEAD: Consultoria em Precificação;

Intercâmbio de Trabalho - Colorado, Estados Unidos – 2008;

Curso Intensivo de Inglês - Califórnia, Estados Unidos – 2010;

Intercâmbio Acadêmico de Mestrado na Université Laval - Quebec, Canadá – 2017.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Banco BTG Pactual | 08/2012 – 07/2014

Trainee/Analista

Mesa de aluguel de ações: monitoramento das posições vendidas do banco e Asset. Área de Finance: cálculo do resultado gerencial e da posição das mesas de commodities. Área de Gerenciamento de Projetos (PMO): organização dos cronogramas, prioridades e provisionamento de custos através da visão integrada do plano estratégico do banco.

Ágora CTVM | 05/2011 – 08/2012

Analista de Risco

Monitoramento e análise das operações de clientes em operações de alavancagem, como termo, aluguel, contrato futuro, opção e conta margem.

Fundação Getúlio Vargas – FGV-IBRE | 08/2009 – 08/2010

Estagiário

Inflação e Macroeconomia; coleta de dados para o cálculo do IGP (Índice Geral de Preços) e análise dos resultados da inflação/deflação encontrada.



NATHALIA DIB DA SILVA

Brasileira | Portuguesa
nathaliadib@gmail.com
21 . 99868-3377 | 21 . 3392-3120
linkedin.com/in/nathaliadib

ÁREAS DE INTERESSE

- Marketing Estratégico
- Branding
- Precificação
- Trade Marketing
- Digital Marketing

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ – Ciências Econômicas | 2014

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Intermediário
Francês - Intermediário

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Intercâmbio Acadêmico de Mestrado – Université Laval - Quebec City, Canadá | 2017;

Pesquisa | Centro de Estudos em Consumo / COPPEAD; "Atuação de bloggers como críticas de produto de beleza";

Projetos Multiculturais COPPEAD – Consultoria em Precificação e Pesquisa de Mercado - 2017;

Softwares: Office, Google Analytics, Salesforce, SAP ERP.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

L'Oréal Brasil | 2017 – 2017

Summer Job – Em parceria com o COPPEAD

Projeto de um mês no Marketing Estratégico de L'Oréal Professionnel. Pesquisa de campo em salões de beleza para elaboração de diagnóstico e plano de ação.

Monte Carlo Joias | 2015 – 2015

Analista de Marketing - CRM

Identificação e análise de diferentes perfis de consumidor para o direcionamento de ações de CRM. Planejamento financeiro e apuração do retorno de campanhas de Marketing em lojas físicas e e-commerce.

Cosan Lubrificantes | 2012 – 2014

Analista de Suporte ao Negócio | 2013 - 2014

Suporte analítico às equipes de Marketing e Vendas. Planejamento e controle de orçamento. Análise do retorno de investimentos em ações promocionais e contratos. Desenvolvimento de ferramenta para informatização de processos envolvendo distribuidores.

Estagiária de Marketing e Preços | 2012 - 2012

Controle de orçamento e suporte aos coordenadores de Marketing. Organização do evento de reconhecimento de funcionários de distribuidores. Suporte ao analista de Preços, atualização do sistema e ferramentas de controle da área.

SC Johnson | 2010 – 2011

Estagiária de Compras de Matéria-prima

Suporte à gerência de Compras de Matéria-prima. Cotação e negociação com fornecedores nacionais e internacionais. Análise de oportunidades de cost savings.



PALOMA TEIXEIRA GONÇALVES ALVES

Brasileira
ptgalves@gmail.com
21 . 99965-6877
linkedin.com/in/palomatgalves

ÁREAS DE INTERESSE

- Consultoria
- Estratégia

FORMAÇÃO ACADÊMICA

PUC Rio – Engenharia Civil | 2008

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Voluntária no Projeto Compartilhando, desenvolvido em parceria com o COPPEAD (2016-2016);

Voluntária na “Pastoral Social Nossa Senhora da Conceição”, auxiliando na organização da Farmácia Comunitária (2000-2000).

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Leme Engenharia | 2015 – 2015 **Engenheira Civil Sênior**

Desenvolvimento de projetos na área de energia, envolvendo adequação de novas tecnologias de energia solar para as normas brasileiras, certificações de parques eólicos e serviços de diligenciamento.

Cerne Engenharia | 2011 – 2014 **Engenheira Civil**

Coordenação e desenvolvimento de projetos de cálculo estrutural de pontes em concreto armado e protendido. Responsável pela execução de medições, controle de prazos, verificação dos projetos executados e coordenação da equipe de projetos.

SF Engenharia | 2011 – 2011 **Engenheira Civil**

Desenvolvimento de projetos de cálculo estrutural de pontes em concreto armado e protendido, estruturas metálicas e edifícios em concreto armado.

Navarro Adler Projetos Estruturais | 2007 – 2008 **Estagiária**

Estagiária de engenharia.

Cerne Engenharia | 2006 – 2007 **Estagiária**

Estagiária de engenharia.



PAULO AUGUSTO LONTRA

Brasileiro | Português
p.lontra@poli.ufrj.br
21 . 99505-5537
[linkedin.com/in/paulo-lontra](https://www.linkedin.com/in/paulo-lontra)

ÁREAS DE INTERESSE

- Finanças
- Supply Chain Finance
- Supply Chain Management
- Operações

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ – Engenharia de Produção | 2012

UFRJ COPPEAD – Formação em Finanças | 2013

Instituto Educacional BMF – Gestão de Riscos | 2014

IDIOMAS

Português - Nativo

Inglês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Proficiente em VBA, EXCEL e ACCESS;

Trabalho publicado no XLIII Simpósio Brasileiro de Pesquisa Operacional (2012);

Voluntário junto a ONG TETO, 6 vezes líder de time (desde 2013);

Finalista do Global Student Challenge, competição internacional de estudantes na área de Supply Chain Finance. A final ocorreu em abril de 2017 na Holanda.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Açaí Tropical | 2015 – 2015

Gerente Geral

Gerenciar os processos administrativos e produtivos, além de apoiar e supervisionar a implantação de nova loja.

XP Investimentos | 2014 – 2015

Gerente de Custodia

Gerenciar equipe de custodia e processos de liquidação, cobertura de margem e transferência de ativos. Coordenar projetos da área.

XP Investimentos | 2013 – 2014

Coordenador de Riscos

Controlar limites operacionais de clientes High-Frequency e coordenar o projeto de implantação da nova plataforma de riscos da corretora (modelagem e testes).

XP Investimentos | 2012 – 2013

Analista de Riscos

Controlar o grau de alavancagem, solvência e limites operacionais de clientes

Ativa Investimentos | 2011 – 2012

Analista de Riscos

Controlar o grau de alavancagem, solvência e limites operacionais de clientes

Icap do Brasil | 2011 – 2009

Estagiário

Apoiar a atividade das áreas de Risco e Middle Office



RAFAEL SANTOS CALZAVARA

Brasileiro
rafaelcalzavara@gmail.com
21 . 99987-8686 | 21 . 3896-1536
linkedin.com/in/rafaelcalzavara

ÁREAS DE INTERESSE

- Ciências Atuariais
- Gestão de Riscos
- Finanças Corporativas
- Análise de Investimentos

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFRJ – Ciências Atuariais | 2013

COPPEAD UFRJ – Formação em Finanças | 2015

IDIOMAS

Português - Nativo

Inglês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Provas de certificação atuarial pela Society of Actuaries (SOA) em Probabilidade, Macroeconomia e Microeconomia.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

SulAmérica | 2017 – atual **Consultor Atuarial**

Avaliação econômico-financeira de produtos, cotações e parcerias dos seguros de ramos elementares, vida, previdência, saúde e capitalização; elaboração de Notas Técnicas Atuariais e Notas Técnicas de Carteira; acompanhamento de produtos.

Universidade Federal Fluminense - UFF | 2017 – atual **Professor Substituto**

Professor da disciplina Métodos de Previsão em Atuária e da disciplina Gerência Atuarial e Precificação de Seguros, ambas do curso de graduação em Ciências Atuariais.

SulAmérica | 2011 – 2016 **Analista Sênior de Riscos**

Quantificação de riscos corporativos através de modelos financeiros e estatísticos; construção e avaliação de modelos internos de capital econômico para os riscos de subscrição, crédito, mercado, operacional e legal; elaboração de relatórios de Asset Liability Management.

Analista Atuarial

Avaliação da adequação das provisões técnicas, contemplando os seus cálculos mensais; elaboração de estudos de testes de consistência; desenvolvimento de novas metodologias de cálculo e aprimoramento de sistemas operacionais.

Universidade do Estado do Rio de Janeiro (UERJ) | 2015 **Professor Substituto**

Professor do curso de Gerência Financeira de Reservas Técnicas do curso de graduação em Ciências Atuariais.



RENAN SANTOS VITAL

Brasileiro
renvit@gmail.com
11 . 2953-6845 | 11 . 99656-0337
[linkedin.com/in/renanvital](https://www.linkedin.com/in/renanvital)

ÁREAS DE INTERESSE

- Planejamento Estratégico
- Inovação de Produtos e Negócios
- Desenvolvimento de Novos Negócios
- Desenvolvimento de Produtos
- Consultoria Empresarial

FORMAÇÃO ACADÊMICA

USP – Engenharia Eletrônica | 2009

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Francês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Experiência em planejamento estratégico e desenvolvimento de modelos de gestão e de produtos;

Cursos intensivos em BPM e Middleware, TIBCO Training, EUA - 2011 e de Inglês, LSBF, Londres – 2013;

Produtor da peça “Bodenlos: Sem chão” apresentada no Festival Internacional de Teatro Apostrof, Praga | 2009;

Intercâmbio MBA: ESSEC Business School, França | 2017.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

L’Oréal | 2017 – 2017

Summer Job – Full-Time MBA

Desenvolvimento de projetos na área Comercial para melhorar a eficácia da geração de leads através da força de vendas e para aumentar a adesão ao uso dos Sistemas de Informações por todos os stakeholders.

Alexander Proudfoot | 2014 – 2015

Consultor de Gestão

Desenvolvimento de projetos de mudanças estratégicas e operacionais em diversas áreas de Empresas Multinacionais de Grande Porte, como reestruturação da área Comercial, Procurement, Produção, Materiais, e Back-Office, com ganhos maiores que R\$ 5 MM em cada projeto, sempre superiores ao identificado na análise.

Compass Consultoria | 2011 – 2013

Consultor de Gestão

Elaboração de novos modelos de gestão e redesenho dos processos operacionais nas áreas: Comercial, Back-Office e Procurement em empresa de bens de consumo com R\$ 5 BI de receita.

ITM Channel Marketing | 2008 – 2011

Analista de Sistemas Sênior

Desenvolvimento de sistemas de gestão de canais de vendas online utilizando metodologia de gestão ágil (Scrum/XP) para empresas de serviços e tecnologia.

USP - LSI - NEAC | 2006 – 2008

Estágio

Elaboração de sistema de controle wireless em tempo real de peças de áudio para o projeto de auralização imersiva multicanal OpenAudience.



RENATA DE CASTRO MORENO

Brasileira
re.castromoreno@gmail.com
21 . 98282-8988
linkedin.com/in/renata-moreno

ÁREAS DE INTERESSE

- Operações
- Desenvolvimento de Novos Negócios
- Planejamento Estratégico
- Consultoria Empresarial

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UDESC - Administração Empresarial | 2010

VANZOLINI/USP - Green Belt Lean Six Sigma | 2014

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Avançado

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Participação em Empresa Júnior – ESAG Jr/UDESC;

Projetos voluntários Junior Achievement e United Way;

Principais experiências internacionais:

- Work Experience USA – Fort Lauderdale, EUA/2007;
- Intercâmbio Graduação – La Coruña, Espanha/2009;
- Intercâmbio MBA – Sydney, Austrália/2017.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

L'Oréal | 2017 – 2017

Summer Job – Parceria Full-time MBA/UFRJ

Atuação na área de Business Development/BI, com o objetivo de identificar novas oportunidades de negócio para L'Oréal Professionnel e definir uma estratégia go-to-market, baseando-se em dados do Serasa/Geofusion.

Deloitte Consulting | 2010 – 2016

Consultora Sênior

Atuação na área de Strategy & Operations, com participação em mais de 25 projetos para empresas nacionais e multinacionais de diferentes segmentos. Foco na definição de estratégias, mapeamento e melhoria de processos, redução de custos, estruturação interna e gerenciamento de projetos. Atuação em projetos no Brasil, México, Estados Unidos e Argentina.

Administração Regional do SENAC/SC | 2008 – 2010

Estagiária

Participação nos projetos de criação do Escritório de Processos e Gerenciamento de Portfólio de Projetos.

Caixa Econômica Federal | 2008 – 2008

Estagiária

Atuação na Gerência de Filial e Serviços Sociais (GISES), auxiliando na gestão da área, através de compilação de dados e planejamento.

Black & Decker do Brasil | 2008 – 2008

Estagiária

Rotação pelas áreas de Materiais, Engenharia Industrial, Engenharia da Qualidade e Engenharia do Produto, Compras, Logística, Importação e Exportação e Custos.



RICARDO FELICIO DE SOUZA

Brasileiro
ricardofel.souza@gmail.com
21 . 2557-2206 | 21 . 99147-8057
linkedin.com/in/ricardo-felicio-de-souza

ÁREAS DE INTERESSE

- Logística e Supply Chain Management
- Estratégia de Operações
- Consultoria
- Oil & Gas

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFF – Especialista em Montagem Industrial e Fabricação Mecânica | 2015

UFF – Engenharia de Produção | 2011

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente
Espanhol - Básico

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Intercâmbio acadêmico na Rotterdam School of Management, Holanda, por um semestre;

Projetos Multiculturais COPPEAD: Criação de ferramenta para avaliar Gestão do Conhecimento no setor de construção;

Conhecimento em linguagem de programação R e Softwares MS Project e Primavera P6;

Cursos de extensão em Construção Naval e Petróleo e Gás.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Enaval | 2013 – 2015

Coordenador de Planejamento e Controle da Produção

Coordenador da equipe responsável pelo acompanhamento do avanço físico-financeiro das obras da empresa, da formulação de programações de execução diárias, semanais e mensais, do controle de mão de obra e materiais, da geração de índices de produtividade e da interface da área da Produção com setores como Controle de Qualidade, Comercial, e Engenharia;
Coordenação de projetos de incentivo à produtividade, realizados pelos integrantes da área, em que se vale destacar a otimização dos custos de subcontratação de transportes de materiais e a redução do gasto de energia no campo.

Estaleiro Enseada do Paraguaçu | 2012 – 2013

Coordenador de Produção

Responsável por atividades produção de campo, como cumprimento de metas de produção, gestão de pessoal e elaboração e acompanhamento de cronogramas de avanço físico, no projeto de conversão de um navio VLCC para o FPSO P-74.

Enaval | 2011 – 2012

Engenheiro Trainee

Gerenciamento de projeto de pequeno porte (R\$ 1,2MM) em que era responsável pelo controle de indicadores de progresso físico-financeiro, monitoramento de custos, gestão de subcontratos, administração contratual e pela elaboração e análise de cronogramas.



THIAGO BRANDÃO DA CUNHA

Brasileiro | Português
thiagob.cunha@hotmail.com
21 . 99701-1805 | 21 . 2709 2926
linkedin.com/in/thiago-brandao

ÁREAS DE INTERESSE

- Investment Banking
- Private Equity
- Venture Capital
- Empreendedorismo
- Consultoria
- Supply Chain Finance

FORMAÇÃO ACADÊMICA

UFF – Economia | 2009

UERJ – Engenharia de Produção | 2011

IDIOMAS

Português - Nativo

Inglês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

China Europe International Business School
MBA (CEIBS) exchange program 2017;

Top 15 Global Student Challenge – Holanda 2017;

Participação na fundação da empresa SINA,
distribuidora de cachaça para exportação;

Realização de projetos de consultoria junto a
professores do COPPEAD em áreas diversas;

Realização de consultoria para unidade do
grupo Ancar Ivanhoe na área de desenvol-
vimento de KPIs, bem como criação de pla-
taforma para aferição dos mesmos;

Atuação no projeto social Compartilhando
da Coppead.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

BBI Bradesco Banco de Investimentos | 2015 – 2016

Sales Trader – Mesa de operações institucional

Realização de operações de BTC para clientes nacionais e internacionais;
Prospecção de novas contas e relacionamento com clientes correntes;
Elevação de duas posições no ranking BTC BOVESPA, alcançando a 4ª colocação.

Ágora Corretora | 2008 – 2015

Mesa de operações institucional - Sales Trader

Responsável pela área de operações de BTC para clientes nacionais e internacionais da
esa institucional;
Prospecção de novas contas e relacionamento com clientes correntes;
Condução do projeto de migração de contas sem perda de receita para propósi-
tos de aquisição.

Comercial - Analista

Relacionamento com clientes.

Desenvolvimento de parcerias corporativas.

Planejamento e execução de eventos comerciais.

Mesa de Operações alta renda - Operador

Trading;

Prospecção de novas contas.



VITOR HUMIA FONTOURA

Brasileiro | Espanhol
vitorhumiaf@gmail.com
21 . 98871-8125
linkedin.com/in/vitorhumia

ÁREAS DE INTERESSE

- Análise de Mercado (Macro)
- Finanças Corporativas
- Tecnologia e Inovação

FORMAÇÃO ACADÊMICA

IME – Engenharia de Computação | 2010

IDIOMAS

Português - Nativo
Inglês - Fluente

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

1º Colocado Processo Seletivo COPPEAD – 2015 e 2016;

Visual Studio | NHibernate | MVC | SQL Server | Oracle | HTML5 | CSS3 | JavaScript | jQuery | SCRUM | TDD;

IMPA – Bolsista de Iniciação Científica | 2009;

Apresentação no 18o SINAPE | 2008;

International Math Competition | 2009 e 2008;

Olimpíada Ibero Americana de Matemática | 2007;

Bronze | Prata | Ouro | Prata – Olimpíada Brasileira de Matemática – 2007 | 2005 | 2002 | 2000.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Morning Star Tecnologia e Inovação | 2014 – 2016

Sócio Fundador

Estruturação de Segmento de Negócio e Desenvolvimento de Proposta Técnica, Gestão de Equipe com 3 Desenvolvedores e Testes/Validação de um Sistema de Engenharia Naval com diversos Módulos Técnicos.

Morning Star Consulting | 2010 – 2014

Consultor

Gestão de Projeto, Controle de Qualidade e Relacionamento com o Cliente de um Sistema ERP para Instituições Financeiras: Contas a Pagar, Recebíveis, Gestão de Risco, Tesouraria, Compliance, CRM e Cadastro de Clientes.

Atividades Corporativas e Desenvolvimento de Sistema de Armazenamento e Análise Estatística de Dados de Ensaios, Simulações e Monitoramento de Plataformas Petrolíferas.

Morning Star Consulting | 2009 – 2010

Analista

Levantamento de Requisitos, Desenvolvimento e Integração de Sistemas de RH: Treinamento, Recrutamento e Seleção, Férias, Avaliação de Desempenho, Organograma e Cadastro.

COPPEAD

